

ÁREAS

- Conocimiento e información
- Contabilidad y control
- Dirección de personas
- E-Business
- Economía
- Ética empresarial
- Finanzas
- Gestión de servicios y operaciones
- Gobierno corporativo
- Innovación e iniciativa emprendedora
- Liderazgo, estrategia y cambio
- Marketing
- Responsabilidad social corporativa

TIPO DE DOCUMENTO

- Libros
- Casos
- Notas técnicas
- Documentos de investigación
- Estudios e informes
- Artículos
- Intercambio de conocimiento

Economía

Economía europea 2008: desafíos de un mundo globalizado

European Economic Advisory Group (EEAG), Xavier Vives



Editor:
CESifo
Documento original:
The EEAG Report on the European Economy 2008
Año: 2008

La economía europea estará marcada cada vez más por su interdependencia con el resto de economías mundiales, ahora inmersas en una feroz carrera por el crecimiento. Esta es una de las conclusiones para 2008 del informe de economía europea elaborado por Grupo Asesor de Economía Europea (EEAG), del que forma parte el profesor del IESE Xavier Vives. El documento repasa los principales factores que explican las fortalezas y debilidades de la economía europea. El peso de la economía norteamericana, el futuro de la industria y el calentamiento global son algunos de ellos.

A pesar de la crisis de las hipotecas de alto riesgo en EEUU, en 2007 la economía mundial experimentó un importante desarrollo. El PIB mundial creció un 5% por cuarto año consecutivo, aunque el riesgo de ralentización aumentó debido a las perturbaciones de los mercados financieros y a la misma ralentización de la economía norteamericana.

Por su parte, la Unión Europea logró crecer un 3% en 2007 gracias al impulso de Alemania, España y Gran Bretaña. La competitividad de costes de los países europeos empeoró

considerablemente debido a los tipos de cambio. No obstante, las exportaciones netas hicieron crecer el PIB en la zona euro.

A nivel nacional, la fuerte demanda interna "sobre todo en sectores diferentes al inmobiliario" fue el factor de crecimiento más importante, si bien el incremento real de los salarios el año pasado fue escaso

La crisis de los préstamos provocó una pérdida de confianza en la capacidad productora de la UE. Esto, unido a la apreciación del euro y la consiguiente reducción de importaciones de EEUU, redundó en la caída del crecimiento de la Unión Europea en lo que llevamos de año. Tampoco ayudada la lenta expansión de la inversión en Europa durante la primera mitad del 2008.

De todos modos, los autores del informe aseguran que la brecha productiva continuará siendo positiva y se incrementará el empleo. El consumo privado aumentará al mismo ritmo que el año pasado debido a una alta inflación.

Globalización y empleo

Los autores aseguran que el riesgo de desempleo derivado de la globalización podría deberse a la falta de flexibilidad de los mercados laborales europeos.

Con todo, el informe plantea seis argumentos por los que la globalización podría aumentar la flexibilidad del mercado laboral y beneficiar el empleo:

1. La compra de productos manufacturados a economías de bajos salarios supone una reducción de costes, que genera efectos de escala positivos en la demanda de empleo interna.
2. Una mayor integración comercial supone mayor presión competitiva y una mayor sensibilidad al precio de la demanda de productos.
3. Una mayor sensibilidad a los precios de la demanda de productos también tiene como consecuencia indirecta el aumento de la sensibilidad a los salarios de la demanda de mano de obra.
4. La amenaza potencial de que los empresarios externalicen la producción y cierren las instalaciones de producción nacionales mejora la posición negociadora de los empresarios frente a los sindicatos.
5. Cambios en las instituciones del mercado laboral. Al reducir el poder de mercado de las empresas nacionales, las rentas a repartir entre propietarios y sindicatos se reducen. Esto reduce a su vez los beneficios de la negociación colectiva para los trabajadores, lo que podría contribuir a la pérdida de importancia de los sindicatos.
6. El comercio con economías de bajos salarios ha supuesto beneficios en términos de intercambio para las economías avanzadas, que se traducen en aumentos en la relación entre los precios de exportación e importación.

Globalización y política industrial

Los temores ante la globalización y la desindustrialización han creado

BUSCADOR

Búsqueda avanzada



- » Ediciones anteriores
- » SUSCRIBIRSE

Imprimir abstract

Enviar a un amigo

Enviar comentarios

Más artículos de...

- » European Economic Advisory Group (EEAG)
- » Xavier Vives
- » Economía

nuevas necesidades de intervención en la política industrial. El telón de fondo es la aparición de nuevos actores internacionales como China e India, y una mayor competencia a nivel mundial, que reclama una importante reestructuración de las economías avanzadas.

La Agenda de Lisboa de los países miembros de la Unión Europea declara que "el principal papel de la política industrial a nivel de la UE es proporcionar de modo proactivo el marco de trabajo adecuado para el desarrollo empresarial y la innovación con el objetivo de hacer que la UE sea atractiva para la inversión industrial y la creación de empleo, teniendo en cuenta el hecho de que la mayoría de las empresas son pequeñas y medianas (pymes)". Una interpretación amplia de la política industrial incluiría políticas macroeconómicas (políticas antimonopolio, de innovación e internacionalización), la creación de extensas infraestructuras (en transporte, telecomunicaciones, educación, ciencia e investigación) y ayudas a las empresas basadas en el sector.

Los autores del informe creen que el reto más importante de la política industrial en la Unión Europea es fomentar la competitividad de sus empresas y la productividad de la economía para aumentar el bienestar de los ciudadanos. Para ello, sería necesario proporcionar incentivos adecuados a las empresas para que entren y salgan del mercado, ayudarlas a alcanzar una posición estratégica en el mercado internacional, contribuir a la reestructuración eficiente de las industrias en declive, aumentar los efectos positivos externos, contribuir a la coordinación de la inversión y corregir imperfecciones en el mercado de capitales.

Calentamiento global

Hasta la fecha, el debate sobre políticas públicas ante el cambio climático se ha centrado en la reducción de la demanda de combustibles fósiles. Se ha asumido de manera implícita que una menor demanda llevaría automáticamente a una disminución del consumo de estos combustibles y, en consecuencia, a una reducción de las emisiones de CO₂ a la atmósfera.

Pero las medidas de reducción de consumo llevadas a cabo por algunos países occidentales no tendrán resultados si los propietarios de los recursos de combustibles sólidos no disminuyen su suministro. De no ser así, los precios mundiales de la energía bajarán tanto que otros países consumirán y quemarán las mismas cantidades no demandadas por los países "verdes".

Además, las medidas solicitadas por los gobiernos que ratificaron el Protocolo de Kyoto tienen poco en común con las políticas realmente efectivas para reducir el calentamiento global. Una medida útil sería la retención a nivel mundial de impuestos del capital obtenidos del cierre de los paraísos fiscales. Como consecuencia, se deteriorarían las alternativas de inversión de los propietarios de los recursos, lo que aumentaría la rentabilidad de no extraer los recursos fósiles.

La economía del cambio climático y de los recursos no renovables están estrechamente ligadas. A grandes rasgos, el problema del calentamiento global consiste en transportar los depósitos de carbono subterráneos a la atmósfera, con una oxidación útil entre medias. Desafortunadamente, la mayoría de las políticas propuestas ignora este trasfondo y pretende reducir la demanda de carbono sin tener en cuenta el precio del mismo y las reacciones de la oferta. Se corre, pues, el riesgo de caer en medidas que aumenten las extracciones de combustibles fósiles, en lugar de reducirlas.

[TOP](#) ↗